

Stellenbeschreibung:

Abteilungsleitung Energieeffizienz (m/w/d)

Die Energieeffizienz ist eine der tragenden Säulen der Klimawende. Verändere aktiv mit deinem Wirken die Welt für zukünftige Generationen. Die enercity AG ist ein führender Berater für Energielösungen und suchen eine(n) hochmotivierte(n) und talentierte(n) Energieexperten/in für die Abteilungsleitung Energieeffizienz.

Aufgaben

- Ergebnis-, Budget- und Umsatzverantwortung für das Geschäftsfeld.
- Aufbau, Ausbau und die Weiterentwicklung des Geschäftsfelds Energieeffizienz zuständig.
- Ausbau und die Vermarktung eines wirtschaftlich tragfähigen Produktportfolios.
- Erarbeitung, Vertrieb und Umsetzung von Dienstleistungen nachhaltiger Kunden-Energiestrategien und -lösungen zu erneuerbaren und sauberen Technologien, wie z.B. ISFP oder Energiemanagement nach DIN EN ISO 50.001.
- Klimaneutralitätsberatung von kommunalen und / oder industriellen Kunden, ggfs. aus dem Bereich kommunale Infrastruktur / Verkehrssicherung / Beleuchtung.
- Aufbau und Pflege der Beziehungen zu Regulierungsbehörden, kommunalen oder industriellen Kunden im B2B- und B2C-Bereich.
- Entwicklung einer zukunftsorientierte und nachhaltige Geschäftsfeldstrategie in Abstimmung mit deinem Team und deiner Geschäftsbereichsleitung
- Du führst und steuerst mit deinem Team die Betriebsstellen sowie externen Dienstleistern und koordinierst den Aufbau von Kooperationen sowie die Beteiligung an öffentlichen Ausschreibungen.
- Dabei optimierst du die internen und externen End2End Prozesse mit einem starken Fokus auf die Kundenorientierung.
- Du bist bereit zu Inlandsreisen bis zur ca. 25% der Arbeitszeit.

Anforderungen

- Dein Studium der Ingenieurs- oder Wirtschaftswissenschaften hast du erfolgreich abgeschlossen oder Handwerksmeister mit Prädikatsabschluss oder vergleichbare Qualifikationen.
- Du verfügst bereits über mehrjährige Führungs-, Ergebnis- und Budgetverantwortung sowie Erfahrung im Ausbau neuer Geschäftsfelder.
- Eine abgeschlossene Ausbildung zum Energieberater (m/w/d) für Wohngebäude, Nichtwohngebäude, Anlagen und Systeme ist wünschenswert.
- Mit den technischen Themen der TGA sowie betriebswirtschaftlichen Anwendungen wie z.B. Marketing und Wirtschaftlichkeitsberechnungen bist du bestens vertraut.
- Einschlägige Erfahrung im Vertrieb der genannten Bereiche, im Aufbau von Vertriebspartnern oder in der Projektkoordination wie z.B. von Fremdgewerken wie Tiefbauern wären hilfreich.
- Du verfügst über einen ergebnisorientierten und kooperativen Arbeitsstil und du verstehst die Besonderheiten in den

technischen sowie kaufmännischen Berufsbildern.

- Du hast eine strukturierte Vorgehensweise, Kommunikationsstärke und Überzeugungsfähigkeit.
- Zu deinen Fähigkeiten zählt ein agiles Mindset, Hands-on-Mentalität, Kreativität und eine hohe Kundenorientierung.

Branche: Energieerzeugung und -versorgung / kommunale Wirtschaft

Region: Niedersachsen

Kontakt

Wenn Sie an dieser Herausforderung interessiert sind, freuen wir uns auf Ihren Lebenslauf, Ihre Gehaltsvorstellung und Ihre Verfügbarkeit, bitte an:

Ralf Schütte – SWISSCONSULT-Partner

Tel.: +49152 01680206

Mobil: +49152 01680206

Mail: schuette@swissconsult.org

Ihre Daten werden wir nach der EUDSGVO selbstverständlich vertraulich behandeln.

Wir freuen uns auf Sie!